

DEEDS Développement des Échanges Économiques Dieppe & Sussex

Development of Economic Exchanges Dieppe-Sussex

Français

DEEDS avait pour objectif de favoriser le développement des échanges économiques transfrontaliers entre les entreprises, en s'appuyant sur les filières et sur les réseaux actifs dans le Sussex et la région dieppoise (clusters, clubs, associations, etc.).

Les principaux axes de travail fixés ont été la préparation des entreprises aux coopérations transfrontalières, la promotion des filières, grappes et secteurs d'excellence et l'organisation des rendez-vous d'affaires B to B transfrontaliers. DEEDS cible les secteurs les plus prometteurs identifiés entre la région dieppoise et le Sussex : l'aéronautique, l'agroalimentaire, l'environnemental, la logistique, le naval.

Les actions :

- Réalisation d'études de marché portant sur cinq secteurs clés (logistique, naval, environnement, agroalimentaire et aérospatial)
- Mise en place d'ateliers techniques visant à bâtir un plan d'actions individualisé pour la mise en oeuvre des coopérations avec les entreprises anglaises
- Sensibilisation et formation des PME aux marchés transfrontaliers via l'organisation de séminaires et ateliers juridiques et linguistiques
- Organisation de rencontres d'affaires transfrontalières

English

DEEDS aimed to promote the development of cross-border economic exchanges between enterprises, based on active sectors and networks in the Sussex and Dieppe area (clusters, clubs, associations, etc.).

The main areas of work were preparing businesses to cross-border cooperation, the promotion of sectors, clusters and areas of excellence and organizing B to B meetings across borders. DEEDS target the most promising sectors identified between Dieppe area and the Sussex: aerospace, agribusiness, environmental, logistics, naval.

The actions:

- Carrying out market research in the five key sectors (logistics, naval, environment, food industry and aerospace)
- Delivering technical workshops to support the creation of personalised action plans for setting up cooperation with English firms
- Providing legal and cultural training to help businesses to adapt to the challenges of working in new cross-border markets
- Introducing businesses from either side of the Channel to each other, through cross-border multi-sector business meetings